

Una profesión joven, dinámica y con futuro

Garapen

GARAPEN AGENTZIA
OSKAR EGASARZA
ASOCIACIÓN VASCA
DE AGENCIAS DE DESARROLLO



Europako Gizarte Fonda
Fondo Social Europeo

INVERSION

¿Quién no ha sufrido alguna vez dolencias musculares o articulares, o simplemente estrés? Cada vez son más las personas que sufren este tipo de dolencias y reclaman los servicios de un buen fisioterapeuta para remediarlas.

Al ser una profesión joven, ofrece buenas posibilidades de trabajo. La cifra de paro de los fisioterapeutas es relativamente baja, comparada con otras profesiones, lo que refleja las buenas perspectivas de empleo que existen en esta profesión.

En una población como la nuestra, industrializada, con una renta per cápita considerable, el campo de actuación de los fisioterapeutas es muy amplio. Pueden actuar en todas las edades cubriendo casi todas las patologías.

Aunque tradicionalmente había estado acotada básicamente al ámbito deportivo y médico, la fisioterapia hoy en día se encuentra en un momento álgido debido al auge del culto a la salud y al cuerpo, profesionalización del deporte y su conversión en espectáculo así como por el aumento de la calidad de vida.



Los fisioterapeutas están de moda y gozan de unas grandes perspectivas de empleo

Los inicios

Si somos fisioterapeutas y nos estamos planteando el autoempleo como salida laboral, tenemos que tener claro que con nuestra actividad buscamos mejorar la calidad de vida del cliente o clienta, así como prevenir dolores de todo tipo y facilitar la integración social y laboral.

Las patologías que vamos a atender son muy variadas, nuestros tratamientos pueden ir dirigidos a personas discapacitadas, personas con alteraciones nerviosas o incluso a

personas lesionadas.

Este tipo de actividad nos va a permitir combinar distintos modelos de negocio como prestar nuestros servicios en colegios de educación especial, gimnasios, centros de salud o residencias de la tercera edad. También podemos pensar en constituir un gabinete de fisioterapia con instalaciones apropiadas, prestar servicios a domicilio, aunque (en este caso el tipo de servicio se limita mucho), ofrecer un servicio integral en una clínica con otros profesionales médicos, orto-

pedas, logopedas, podólogos, etc.

Para comenzar con esta actividad, además de darnos a conocer en los medios habituales (páginas amarillas y publicidad en medios especializados) es fundamental la promoción boca a boca, que en estos casos funciona muy bien.

Locales

El local y emplazamiento dependerá del modelo de negocio que hayamos escogido. En el caso de abrir un centro de rehabilitación y fisioterapia, es aconsejable que el

local esté en edificios de oficinas, en locales o en edificios de particulares (siempre que los estatutos de la Comunidad de Vecinos permitan ejercer una actividad profesional en el edificio). Hay que contar con espacio para la sala de recepción y de espera, sala de rehabilitación y la propia consulta.

Equipamiento y plantilla

El equipamiento mínimo dependerá de los servicios ofrecidos. En cualquier caso constará de camilla, aparatos de tracción vertical,

ultrasonido, onda corta, electro-estimulador y otros que aportan un alto valor añadido a nuestro servicio pero que requieren de una inversión significativa; es el caso de la maquinaria de rayos láser.

La consulta de un fisioterapeuta puede contar sólo con el propio fisioterapeuta, que deberá tener el título oficial que acredite sus conocimientos y estar colegiado. Además, podemos contar con una persona responsable para la recepción y atención de la clientela que acuda a la consulta y una ayudante.

FICHA TÉCNICA

► **Negocio:** Servicio profesional dirigido a personas con dolencias físicas, discapacidades, daños musculares, articulares y estrés.

► **Sector:** Servicios.

► **Requisitos administrativos generales:** Licencia de actividades e instalaciones, CIF y alta en el censo, alta en el IAE y en IVA o IRPF, legalización de libros, inscripción en Seguridad Social, inscripción de patentes, marcas e inmuebles.

► **Autorizaciones administrativas especiales:** No son necesarias.

► **Inversión:** Entre los 11.000 y los 47.000 euros.

► **Personal mínimo:** La consulta de un fisioterapeuta puede contar sólo con el propio fisioterapeuta.

► **Superficie:** Se aconseja 75 a 100 m².

► **Formación Mínima:** Fisioterapia.

► **Webs de interés:**

www.afisiomad.org

www.aefi.net

www.cursossanitas.org

www.emagister.com

Ideas y claves de éxito

1 Gestión de prescriptores. Buena gestión de los prescriptores de la consulta a través de planes de incentivos y fidelización.

2 Personalización. Ofrecer una atención personalizada, basada en el respeto y en el establecimiento de un vínculo afectivo con la clientela (tendiendo en cuenta que las sesiones de tratamiento no suelen ser cortas) son las bases para man-

tenerla y que ésta esté bien.

3 Estar a la última. Tenemos que ofrecer tratamientos avanzados como magnetoterapia, tratamientos con rayos láser, electroterapia, reflexoterapia, etc., para poder ofrecer lo mejor de lo mejor a nuestra clientela.

4 Combinar el servicio. Prestación de servicios a domicilio, con-

untamente con los de la consulta.

5 Internet herramienta de futuro. Podemos desarrollar nuestro servicio a través de Internet. Así facilitaremos que nos puedan realizar consultas concretas sobre cualquier duda que surja. Además la red nos permitirá realizar un seguimiento del tratamiento, constituyendo así una herramienta útil de futuro.



DESARROLLA TU PLAN DE NEGOCIO EN:

► **Ayuntamiento de Donostia-San Sebastián**

☎: 943 15 14

www.donostia.org

► **Departamento de empleo - Ayto. de Vitoria-Gasteiz**

☎: 945 16 12 22

www.vitoria-gasteiz.org/empleo

► **Debegesa (Eibar)**

☎: 943 82 01 10

www.debegesa.com

► **Durangaldeko Behargintza**

☎: 94 623 25 22

www.amankomunazgoa.com

► **Forlan (Muskiz)**

☎: 94 670 60 16

► **Goieki (Ordizia)**

☎: 943 16 15 37

www.goierri.org

► **Inguralde (Barakaldo)**

☎: 94 478 94 00

www.inguralde.com

► **Iraurgi Lantzen (Azkoitia)**

☎: 943 85 11 00

www.iraurgilantzen.net

► **Lan Ekintza-Bilbao, S. A.**

☎: 94 420 53 10

www.bilbao.net/lane-kintza

► **Lea Artibaiko Garapen Agentzia, S.A. (Markina-Xemein)**

☎: 94 616 90 88

www.leargarapen.org

► **Oarsoaldea, S.A. (Oiartzun)**

☎: 943 49 41 29

www.oarsoaldea.net

► **Oficina de Desarrollo Local y Empleo del Ayto. de Galdakao**

☎: 94 401 05 80

www.galdakao.net

► **Tolosaldea Garatzen**

☎: 943 65 45 01

www.tolosaldea.net

► **Urola Garaiko**

► **Garapenerako Agentzia, S.A. (UGGASA) (Zumarraga)**

☎: 943 72 58 29

www.uggasa.com

► **Urola Kostako Udala Elkartea (Zarautz)**

☎: 943 89 43 06

www.urolakosta.org

* En las agencias asociadas a GARAPEN se ofrecen servicios integrales de orientación y apoyo al autoempleo.

GARAPEN

☎ 94 420 53 19

www.garapen.net

En la página de Autoempleo de Lanbide se ofrece una información útil y necesaria para la constitución de la empresa.

www.lanbide.net